

S leguano míříme na prestižní adresu do srdce Prahy

Po sedmi a půl letech se v Praze otevře další značková prodejna leguano. To je příležitost vyzpovídat Petra a Janu, kteří dováží unikátní německou obuv leguano od jara 2015.

Petře a Jani, když jsme společně otevírali v listopadu 2015 první značkovou prodejnu leguano, tak to nevypadalo, že budete někdy otevírat další obchod. Co se změnilo?

P: No, to už je Kačenko fůra let a tenkrát mě to opravdu ani nenapadlo. V posledních letech jsem ale ve skrytu duše o nové prodejně z kapacitních důvodů trochu uvažoval. Jenže tam byl vždy rozpor. V prodejně v Dejvicích se nám daří velmi dobře a stěhovat se nám nechtělo.

J: Nemohli jsme na začátku tušit, že se barefoot obuvi leguano bude tak dobře dařit.

No, ale nakonec to rozhodnutí padlo. Kdy jste se rozhodli?

P: Ono to mělo roční vývoj. Když naBOSO otevíralo vloni pobočku v Libni, tak jsme měli strach, že z Dejvic odejdou. Jenže jejich pobočka v Dejvicích funguje i nadále velmi dobře a k naší radosti v Dejvicích zůstali. Vloni mě napadlo, zda nejít podobnou cestou a udělat druhou pobočku na opačné straně Prahy. Nově nabyté zkušenosti máme po otevření pobočky v Trnavě na Slovensku. Navíc v červnu otevřel Petr Kostka obchod leguano v Ostravě a víme, že takto uvažují další. Rozhodnutí padlo v září po návštěvě leguano v Buchholzi.



J: Když přijeli Petr a Šárka z Buchholze, tak mi vyprávěli o leguano Outletu, který stojí na pozemku, kde se bosoboty leguano vyrábí. Řekli mi, že nás firma leguano požádala, abychom Outlet leguano otevřeli i v Praze.

P: Já jsem tu myšlenku outletu v Německu nejdříve odmítl. Můj argument zněl tak, že nechceme naštvát velkoobchodní partnery. Padla ale jasná odpověď. V Berlíně je několik obchodů leguano a jeden Outlet a vzájemně si nekonkurují.

Máme s firmou leguano skvělé vztahy. Dostal jsem od nich zlatého leguána za celosvětově nejlepšího zahraničního prodejce. S cílem vyhovět firmě leguano jsme kontaktovali outletová centra v Praze Štěrbolích a v Přední Kopanině a rozjeli se do Berlína.

J: Jenže tam se mi outletové boty moc nelíbily. Například model scio rose měl na sobě stopy po lepidle a nedovedla jsem si představit, že bychom toto B-zboží prodávali. U nás v Čechách si slovo Outlet spojujeme spíše se slevou neaktuálních modelů.

A co bylo dál?

P: Následovalo objednání zkušební zásilky a hledání provozovny na okraji Prahy. Začátkem prosince jsme si prohlíželi prostor v Praze na Dědině.

J: Tento prostor se ale pro prodej unikátní německé značky leguano opravdu nehodil.

To bylo v prosinci, teď je půlka ledna a vy máte podepsanou smlouvu v Černé růži. To je veleskok.

P: O vánočních svátcích jsme prochodili centrum Prahy a nejvíc nás zaujal prostor v pasáži Černá růže. Z další zkušební objednávky outletového zboží nám ze sta bosobot dorazilo pouze třicet sedm párů. Bylo mi jasné, že samotný outlet nelze v Praze ufinancovat. Naší prioritou zůstává stále prodej pro velkoobchodní partnery.

J: Jenže myšlenka nevyhazovat bosoboty s malou vadou s námi velmi souzní. Je to ekologické a udržitelné. Tyto boty totiž udělají radost za nižší cenu při zachování stejného pocitu bosé chůze v leguano.

Začátkem ledna proběhla příjemná jednání s pronajímatelem v Černé růži. Následovala porada a jednomyslné rozhodnutí, že do toho jdeme. Bude se jednat o značkovou prodejnu leguano s outletem. Outletové boty nebudou tím hlavním artiklem a lze je zakoupit pouze v prodejně, ne na internetu. A já se už moc těším, až 23.2.2023 v 17:17 naší novou prodejnu v pasáži Černá růže slavnostně otevřeme. Všechny vás srdečně zveme.